

昨年、受講生 好評率87%を達成したセミナーが パワーアップして再登場！

販売力UPセミナー in うるま

— どのように来店を促し、売上へつなげるのか —

沖縄県商工会連合会では、頑張っているけど集客・売上が思うようにいかないと悩む、県内で「サービス業」を営む皆さんに「どうやって来店を促すのか」「お客様への販売促進はどうやるのか」といった悩みを解決するためのノウハウを、専門家を招いてお伝えします。

中小規模の事業所で、新しい取り組みによって現在の経営内容を改善していこう！というやる気のある方ならば、どなたでも受講OKです！

受講料「無料」で、この内容は今回限り！？になりますので、この機会に是非ご参加ください。

講師紹介



北谷メディア有限会社
地域密着マーケッター
末次 康博 氏



(株)船井総合研究所
経営コンサルタント
加茂 奈月 氏



集客磁石
マーケティングコンサルタント
梅垣 揚太 氏

沖縄で結果を出す
マーケティングを追求
実践と検証を繰り返していくことで把握した沖縄のマーケット特性から、大切なお客様を120%ハッピーにするための、マーケティングのノウハウをお伝えします。

思い描いた夢をカタチに
夢を実現するためには、まずは、売ることが先立ちます。いくら良い商品・サービスがあっても、売れなければ、意味がありません。
売ること＝販売力を身につければ、商売はもちろん、人間関係も向上します。ただの小手先のノウハウではない、販売術を私と一緒に習得しましょう！

中小に愛と勇気と現金を
売上を伸ばすことに集中する姿勢とエンドユーザーの立場から発想する常識破りの企画力を元に、どうすればお客様の来店が増えるのか！？
来店されたお客様にどうやって販売していくかのノウハウをお伝えします。

セミナーのスケジュールと講義詳細は裏面をご覧ください