

自社のネットショップ 売れてますか!?

売れない!!! 売れない理由 選ばれる理由 販売戦略 書くチカラ Webライティング

知っていますか?

インターネットを活用して、自社商品・サービスを販売している会社の担当社員様

講師 受講無料

株式会社グリーゼ
江島 民子 氏
Tamiko Ejima

富士通システムエンジニアリング株式会社などを経て、フリーのシステムエンジニアとして、業務管理・会計システムの開発などに携わる
2001年に日経ウーマン誌選出「ウーマン・オブ・ザ・イヤー」ネット部門7位受賞
東京・大阪・福岡・秋田・新潟・仙台・福井・高知・大分・宮崎・沖縄など全国の商工会館・産業振興公社等で、セミナー開催
著書に「楽天市場ではよく儲かる徹底セミナー」など

ネット販売力強化 のための 改善 見直し セミナー

セミナースケジュール

第1回 11月8日(土) 14:00~18:00
あなたのサイトは、「なぜ売れないのか?」
■ 自社サイトは、「なぜ売れない」のでしょうか?
ここで、売れているサイトと自社サイトを比較・分析し、改善点の洗い出しを行います。

第2回 11月22日(土) 14:00~18:00
販売戦略の立て方①
~「選ばれる理由」を考える~
■ お客さまが、あなたのサイトを知ってもらい、選んでもらえるための対策を考えます。

第3回 12月6日(土) 14:00~18:00
販売戦略の立て方②
~売れるWebページのための「書くチカラ」を培う~
■ 自社の商品の良さを、顧客に伝えるための商品紹介文章力を身につけましょう。

第4回 2月7日(土) 14:00~18:00
成果発表会準備
[販売戦略立案(企画書作成)]

第5回 2月21日(土) 14:00~18:00
成果発表会

会場 宜野湾ベイサイド 情報センター



参加条件

※全国出張できる方、毎回課題を提出できる方
※当セミナーは、次回までの課題や実践及び成果報告を兼ねており、後者のための受講料は別途ください。
※メールアドレス必須。
※参加者の理解度、進捗状況などにより、カリキュラムの一部が変更になる場合があります。あらかじめご了承ください。
※セミナーの内容上、所属する会社情報(売上げ・取扱品など)を開示していただきます。
※セミナー受講中(講座中・懇話会中・メールマガジンなどすべて)に知った他社の情報(数値データ、金額、制作費などすべて)については、一切伝言したり、転送したり、ブログに書き写したりしないでください。また、他社情報が含まれる資料やメモの取り扱いには、十分ご注意ください。

必ずお読み下さい。



定員:15~30名程度 ※募集人数が15名未満の場合、開催を中止することがあります。
申込方法:沖縄県商工会連合会ホームページの専用フォーム(右のQRコードよりアクセス可)よりお申込み
いただくか、上の申込票に記入の上、FAXにてお申込み下さい。 FAX:098-859-6149

お名前				会社名	
会社の住所					
お電話	-				
メールアドレス	@				
所属商工会	商工会	上記「参加条件」	□同意する		

経営力向上
支援事業



◎ 沖縄県 ◎ 沖縄県商工会連合会